

法人說明會

訊聯生物科技股份有限公司(1784)

康清原 總經理

2023年8月9日

投資人關係聯絡人:財務及會計主管/劉佩怡協理 (TEL:02-27951777)

免責聲明

本簡報及同時發佈之相關訊息,乃是建立在本公司從內部與外部來源所取得的資訊基礎。本公司未來實際所可能發生的營運結果、財務狀況以及業務成果,可能與這些明示或暗示的預測性資訊有所差異。其原因可能來自於各種本公司無法掌控之風險等因素。

本簡報中對未來的展望,反映本公司截至目前為止對於未來的看法。對於這些看法,未來若有任何變更或調整時,本公司並不負責隨時再度提醒或更新。

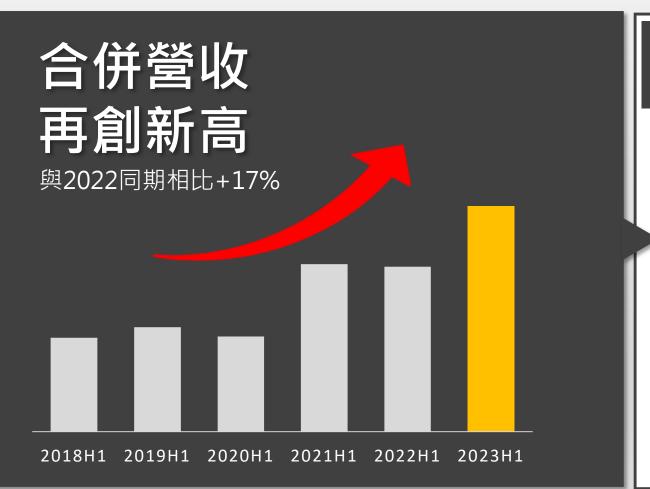


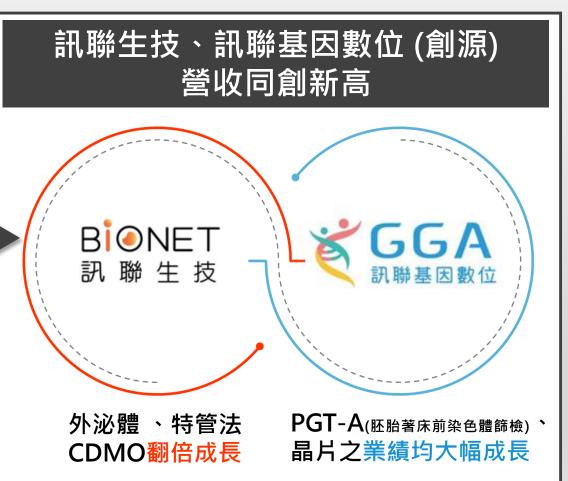
Contents

- 1 經營實績
- 2 戰略目標



2023H1營收表現創歷史新高!





5大亮點 營收再創新高!

2023H1與2022H1相比成長%

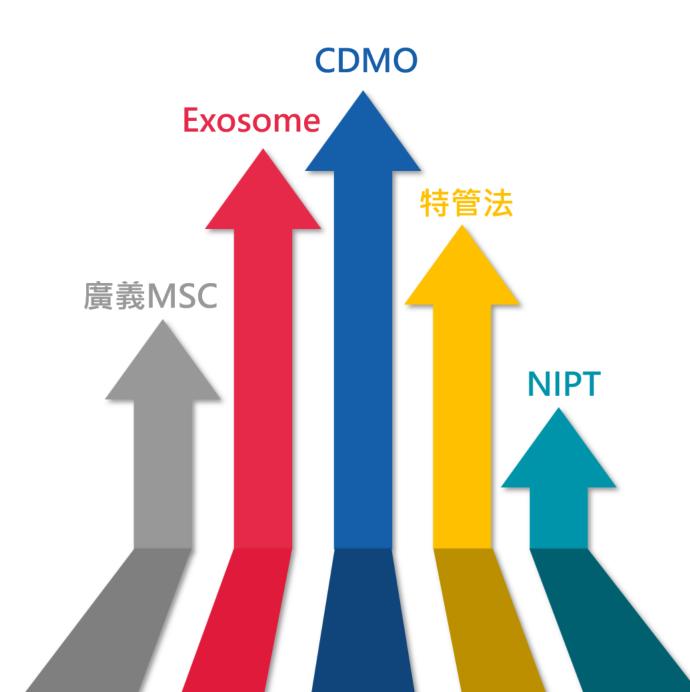
廣義MSC營收持續个 細胞治療帶動健康商機 O +60%

Exosome表現亮眼 產品與代工業績皆个 \bullet +201%

CDMO<mark>多元服務</mark> 2023.Q1與Q2業績皆↑ **+225%**

<mark>特管法</mark>加速累積收案 2023H1業績>2022整年度 **+134%**

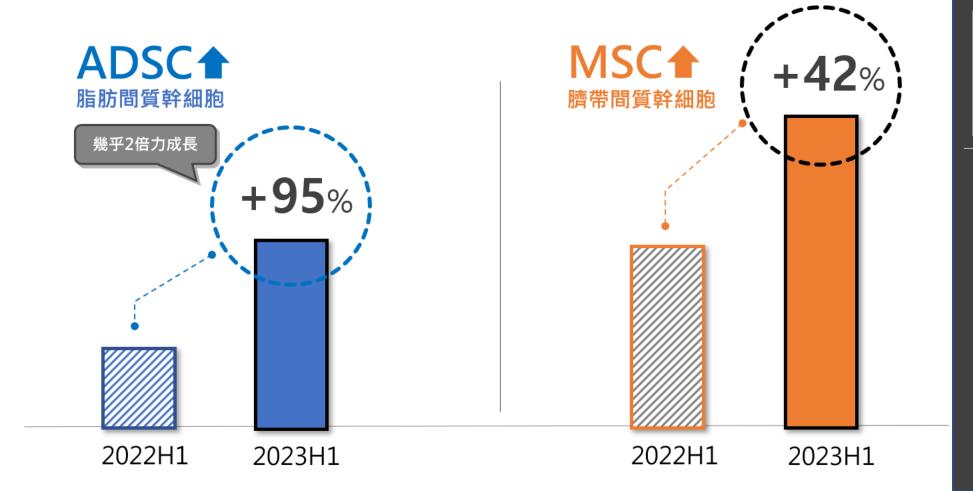
NIPT<mark>收檢數逆勢再創新高</mark> 跨越少子化危機 **+20%**



間質幹細胞

廣義MSC市場持續成長!

廣義MSC及2大產品(ADSC與MSC)皆大幅成長,中高齡預存市場持續攀升,營收成長超越預期!



廣義MSC



新生兒 MSC

2023H1與2022H1相比

+60%

2023.H1 合併損益表

| 年度 | 2022H1 | 2022H1 | | 2023H1 | | |
|-----------|-----------|--------|-----------|--------|--|--|
| 單位:新台幣仟元 | 金額 | % | 金額 | % | | |
| 營業收入 | 472,019 | 100 | 553,488 | 100 | | |
| 營業成本 | (222,581) | (47) | (231,331) | (42) | | |
| 營業毛利 | 249,438 | 53 | 322,157 | 58 | | |
| 營業費用 | | | | | | |
| 推銷費用 | (124,778) | (27) | (139,257) | (25) | | |
| 行政及管理費用 | (60,602) | (13) | (65,592) | (12) | | |
| 研究發展費用 | (43,293) | (9) | (49,107) | (9) | | |
| 預期信用減損損失 | (1,778) | 0 | (262) | 0 | | |
| 營業費用 | (230,451) | (49) | (254,218) | (46) | | |
| 營業淨利 | 18,987 | 4 | 67,939 | 12 | | |
| 營業外收入及支出 | 6,838 | 1 | 9,918 | 2 | | |
| 稅前損益 | 25,825 | 5 | 77,857 | 14 | | |
| 所得稅(費用)收益 | (5,273) | (1) | (16,406) | (3) | | |
| 稅後損益 | 20,552 | 4 | 61,451 | 11 | | |
| 其他綜合損益 | 182 | 0 | (267) | 0 | | |
| 本期綜合損益總額 | 20,734 | 4 | 61,184 | 11 | | |
| 綜合損益歸屬於: | | | | | | |
| 母公司業主 | 11,888 | 3 | 54,602 | 10 | | |
| 非控制權益 | 8,846 | 2 | 6,582 | 1 | | |
| EPS | 0.25 | | 1.16 | | | |

Contents

- 1 經營實績
- 2 戰略目標



戰略目標 全力展開

智慧研發 綜效與跨域發展

集團第三大核心能力

3

第3家公司 訊聯細胞智藥IPO

從生技到再生醫療製劑

6

外泌體CDMO 前進6大海外市場

PIC/S GMP擴建

9

SMA 偕同政府X醫界X基金會目標9成滲透率

推動精準健康

集團綜效發展•大躍進!

戦略目標

第3家公司 訊聯細胞智藥IPO













訊聯集團版圖擴張





通過『生技醫藥』資格審定



全新更名

原:創源生技

台灣第一家

幹細胞上市櫃公司 奠定台灣再生醫學根基

訊聯集團第三家公司

專攻外泌體、細胞製劑、智慧研發 之新公司

台灣第一家

專攻基因醫學與數位科技 上市櫃公司,開啟產前篩檢基因時代

- 創源→從母胎醫學擴展到中高齡疾病與癌症市場
- 分子數位中心→以智慧研發服務生技醫藥、節能 減碳、醫療大數據、材料化工等四大領域



「生技醫藥產業發展條例」 研發、資金募集、人才等 和稅優惠獎勵



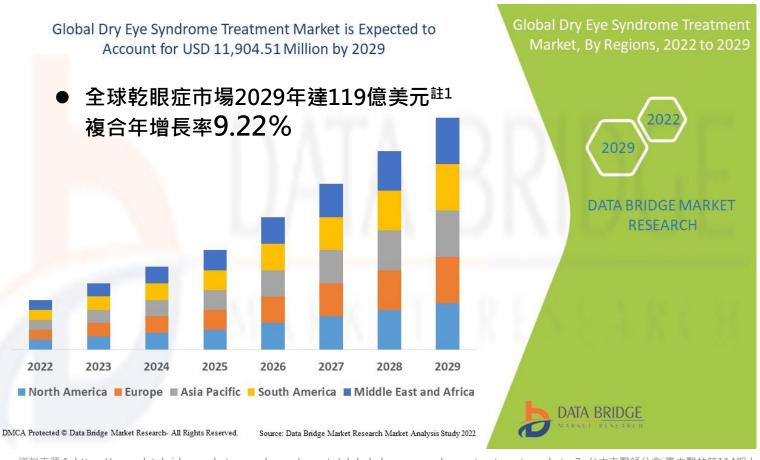
接軌全球再生醫學與細胞治療脈動,開創多元發展

細胞新藥最新進展,肺部纖維化進入臨床二期申請

On going Product Pingling

| On going Product Pipeline | | | | | | | | | |
|---------------------------|------------|---|-------------|-----------|----------|-------------------------------|--|--|--|
| Product | Cell | Indication | Preclinical | Phase I | Phase II | Phase III | | | |
| | Auto KC | | | | | | | | |
| BA-01 | Auto ADSC | 慢性傷口 Chronic Wound | | ● 特管辦法 | | | | | |
| ☐ BU-01 | Allo UCMSC | Cinomic Wound | | | | | | | |
| | Auto ADSC | 皮下軟組織缺損 Subcutaneous and soft tissue defects | | ● 特管辦法 | | | | | |
| BA-01 | Auto ADSC | 退化性關節炎 Osteoarthritis | | ● 特管辦法 | | | | | |
| ☐ BU-01 | Allo UCMSC | 肺纖維化 Lung Fibrosis | | | ● 進入臨床二期 | 明申請 | | | |
| ☐ BU-01 | Allo UCMSC | 急性呼吸窘迫症候群 ARDS | | | | e I 成果已發表於SCI Phase II 收案中 | | | |
| ☐ BU-01 | Allo UCMSC | 慢性腎衰竭 Chronic Kidney Disease | | | | | | | |
| ExoTear | Exosome | 乾眼症 Dry Eye | | ● 申請指標性案件 | | | | | |
| | siRNA | 淡化疤痕 Scar Prevention | | | | | | | |

乾眼症需求擴大,加速外泌體新藥研發



盛行率

全球

14.4~24.4%

02 高龄化

65歳以上高達

33.7% 有乾眼症狀. 發牛率逐年攀升^{註2}

03 習慣改變

全民新危機!健保資料 庫數據,目前臺灣乾眼 症患者約600萬人,每 4人有1人有不同程度 的乾眼症狀,且每年以 10%的速度增加中註3

04 年輕化

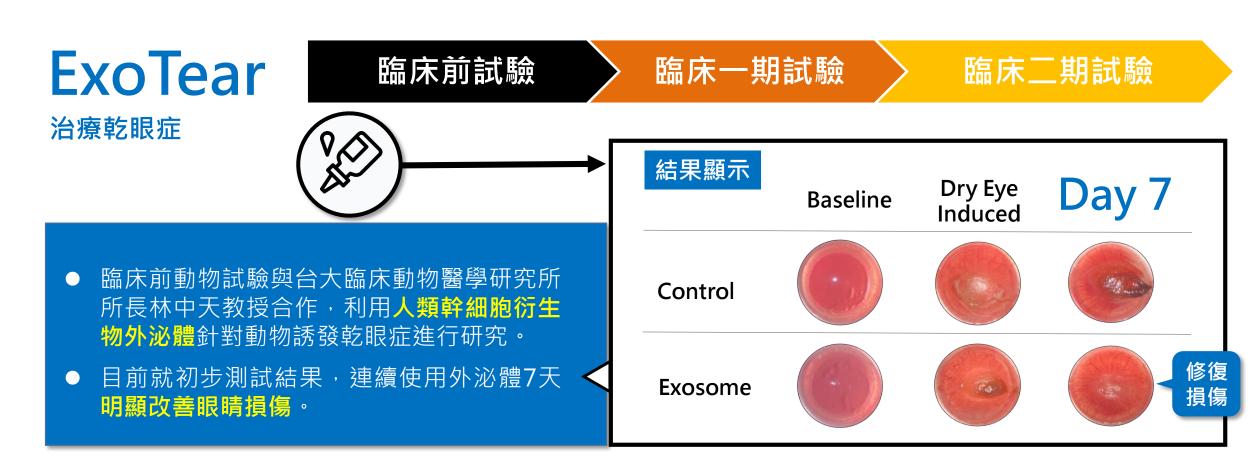
過去50-55歲是乾眼症 的高峰,女性罹患率是 男性的兩倍;近年來因 3C產品用量增加 ・ 乾 眼症有快速年輕化 和普及化的趨勢註4

資料來源:1. https://www.databridgemarketresearch.com/reports/global-dry-eye-syndrome-treatment-market; 2. 台中市醫師公會 臺中醫林第114期 | 乾眼症 不只單純的「眼睛乾乾」; 3. 康健雜誌 乾眼症吃葉黃素沒用!醫曝這2成分更重要 有效對抗乾澀疲勞(2022/09); 4.臺大醫院 台大眼科部 陳偉勵醫師 (2019/12/04)



進軍全球119億美元市場

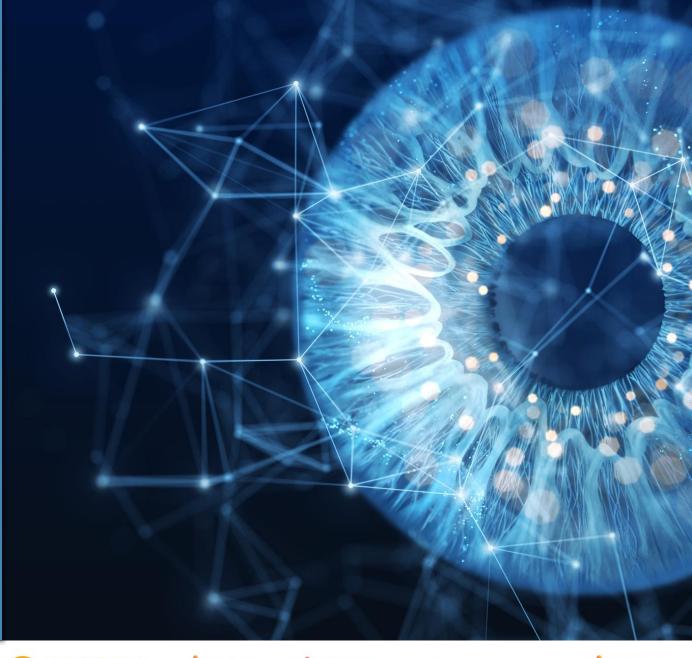
外泌體新藥臨床前試驗,成效顯著





戰略目標

外泌體CDMO 前進6大海外市場













外泌體全球市場快速成長

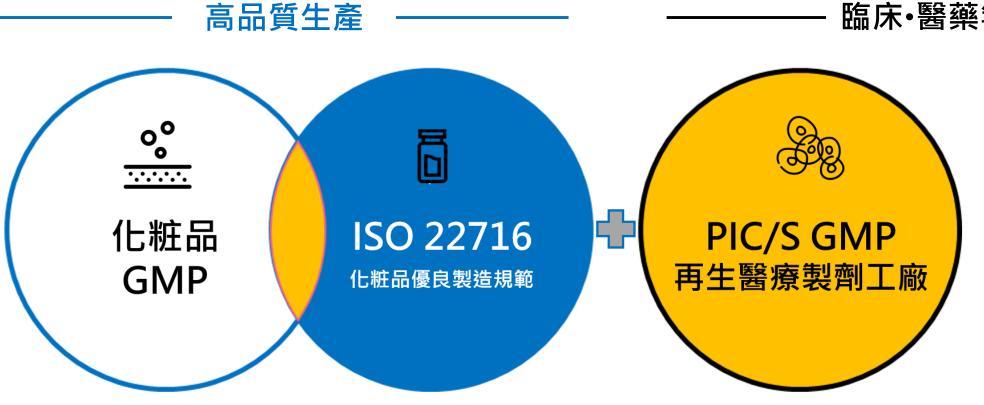


外泌體可輸出海外

5大特色

- 運輸方便(劑型多樣化)
- 技術/應用多元
- 局部使用(護膚/育髮等)
- 安全性高(Cell free therapy)
- **INCI** Name

PIC/S GMP擴建,技術與產能兼備



臨床•醫藥等級

國內外法規

臨床級高規格

(不) 擴大產能高效率

軟硬體設備升級

海內外接單量產

掌握全球外泌體/細胞服務商機

Rx Exosome

臨床醫藥等級

再現臨床研究成果、 生產高規外泌體、良好再現性、 安全/品質/效能

IND

細胞新藥生產

新藥產品,工業化量產, 滿足國內外醫療需求

CDMO

全方位委託服務

外泌體/細胞之客製化配方、 客製化生產等,開拓海外市場

外泌體/細胞·展開全球CDMO服務



外泌體專業服務

大批量委託生產服務 新品委託開發/量產 基因轉殖外泌體開發



保養品原物料

化粧品GMP廠/ISO 22716 保養品OEM/ODM



MSC細胞製備

海外檢體收件/委託代工 細胞量產擴增服務



技術服務

海外獸醫再生醫學應用 製程技術合作



CRO委託服務

檢體/組織委託分離或保存 QC數據分析



臍帶血延伸服務

CB-NK*委託擴增 臍帶血外泌體製備 *臍帶血誘導之自然殺手細胞

輸出6大國



日本、韓國、香港、 印尼、馬來西亞、美國



美國、法國、英國、 澳洲、日本、菲律賓

外泌體再生修復力。推動全球生醫美容

全球美容醫療市場至2030年 將達3,321億美元



據美國整形外科醫生協會統計,2020年美國進行180萬例外科整容手 術和1.590萬例微創整容手術,分別比2017年增加2%和1%,整容手術 需求不斷成長下推動市場發展! 註2

外泌體應用於皮膚修復、生髮/育髮 極具潛力!

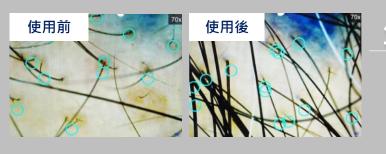
臨床研究



改善皺紋與膚質

局部使用間質幹細胞所分泌的外泌體

- 激活真皮纖維母細胞生長
- 促進膠原蛋白新生
- 增加皮膚厚度、減少皺紋



搭配生活美容儀器,連續8周導入

- 毛髮明顯增生
- 頭皮健康程度提升

6 —

多元產品設計,滿足多面向需求



新藥

醫療使用

配合醫師處方

• ExoTear 治療乾眼症



醫學美容

皮膚術後修復/育髮

搭配療程使用

- ExoQK 自體來源
- ExoVia/ExoVia Plus
- CB Plasma Exosome
- ExoHair
- ExoCake 醫美/生美





OEM/原料

術後保養專用

- Anikine
- 原物料供應
 - 應用原物料 冷噴技術 微電流面膜 冷製程Coating □腔凝膠

GMP / ISO 22716 INCI Name*

15

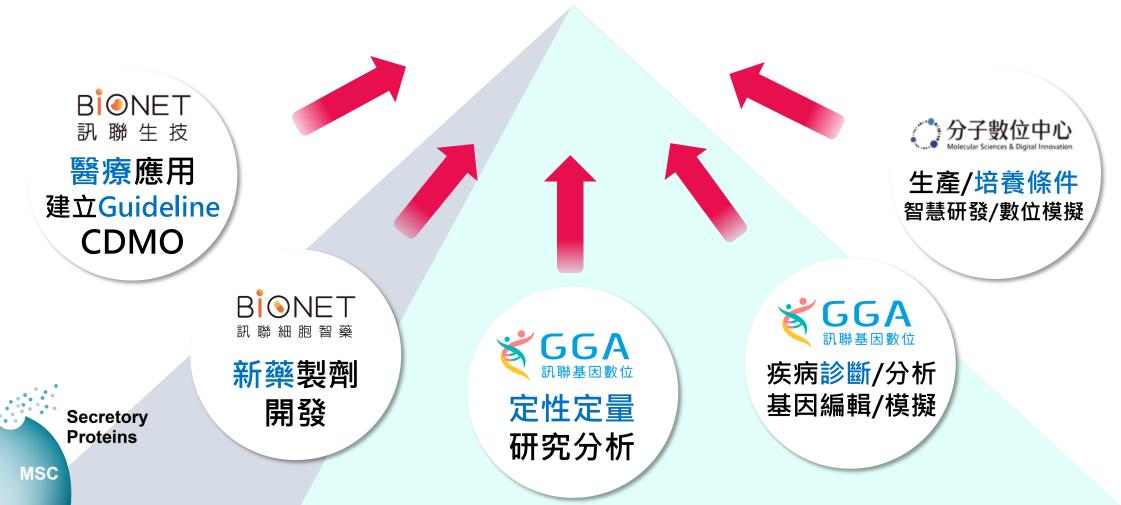
寵物

醫療使用

- ExoPet CKD、皮膚傷口案例測試中
- ExoOA 台大動科所討論試驗

*榮獲美國PCPC審查, 核發「國際化妝品成分名稱(INCI Name)」

集結5大優勢,加速外泌體發展



引領<mark>跨域</mark>新科技,創新價值

戰略目標 精準健康 SMA目標9成滲透率

偕同政府X醫界X基金會







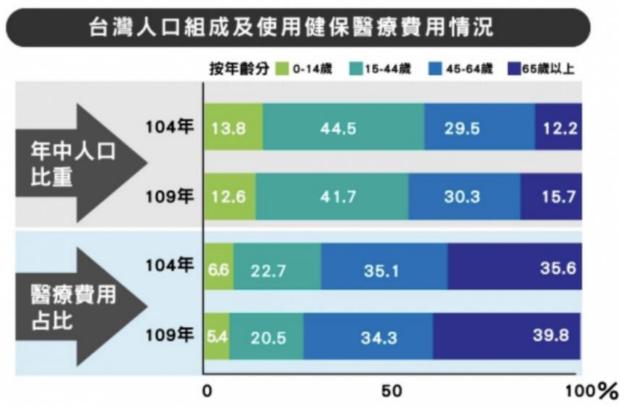


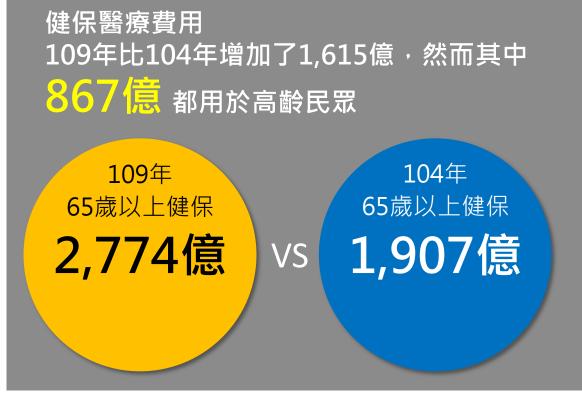




台灣健保面臨嚴峻挑戰

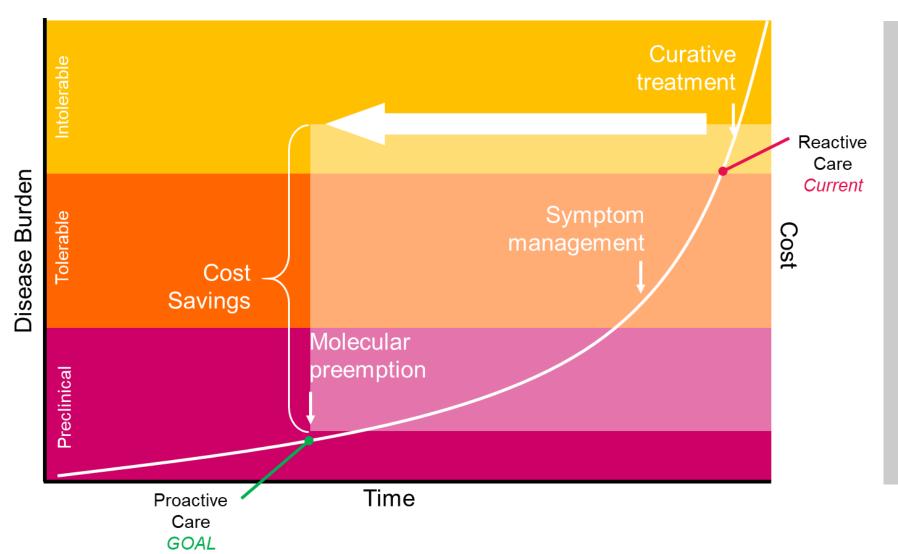
- 109年65歲以上之民眾,佔全國人口15.7%,但其健保醫療費用占整體比例高達~40%
- ✓ 109年健保醫療費用6,972億,較104年增加1,615億(30.1%)





▲資料來源:中央健康保險署

愈早發現疾病,總醫療支出下降



- 精準醫療可以降低「醫療 負擔」
- 隨著技術日趨成熟,基因 檢測的價格愈低、檢測愈 完整、效率愈高

▲参考資料: https://www.nih.gov/sites/default/files/about-nih/nih-director/budget-requests/fy2007-budget-slides.pdf

精準健康帶來的經濟效益

Economic impact & Cost effectiveness

- 荷蘭將脊髓性肌萎縮症(SMA) 檢測添加到新生兒篩查計劃中, 於症狀產生前就給予治療,總醫療費用估計能節省12,014,949歐元註1
- 2020年健保署統計,台灣癌症治療人數77萬人,健保支出高達1,212 億元,其中癌症藥費高達361億台幣,標靶藥物佔6成(216億元)

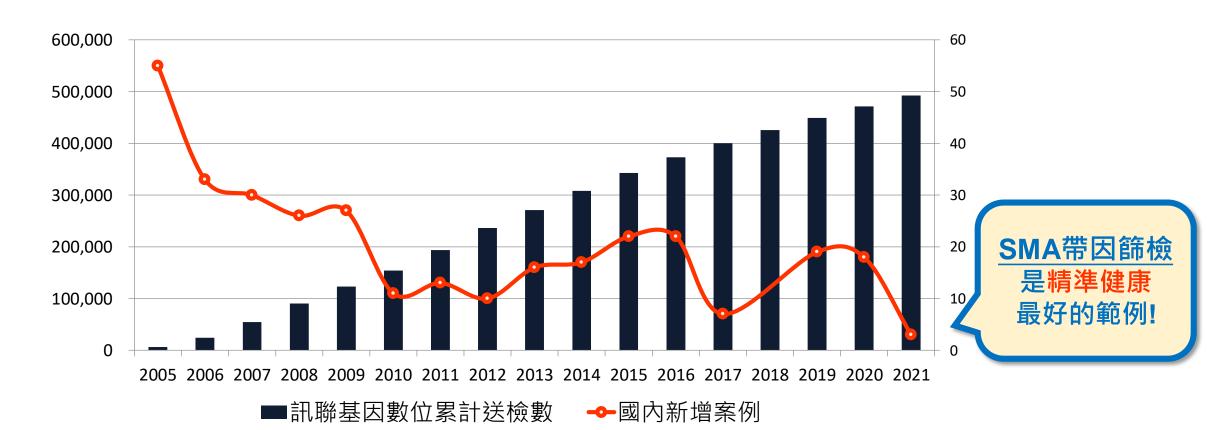
案例1→根據美國研究指出,在新確診為晚期非小細胞肺癌的病患中,未做 NGS檢測的病患有40.3%的機率會錯失標靶治療;經NGS檢測的病患中,僅有 10.1%的病患錯失標靶治療,而如果病患做的是NGS中更全面的全癌基因檢測, 更可能將錯失標靶治療的機會降至3.0%

案例2→2021年一跨國研究分析,1,015名實體腫瘤病人NGS資料,有132 名病人使用NGS分析後的對應用藥,有49名(37.1%)獲得臨床益處(clinical benefit)



SMA產前篩檢醫療成本效益

- 健保補助SMA用藥, 2023擴增給付,財務成本增加
- 訊聯檢測近60萬人次,疾病通報案例逐年下降,省下巨額醫藥費



資料來源:罕見疾病累計通報個案統計

以精準健康優化醫療資源配置 嘉惠民眾健康福祉

66

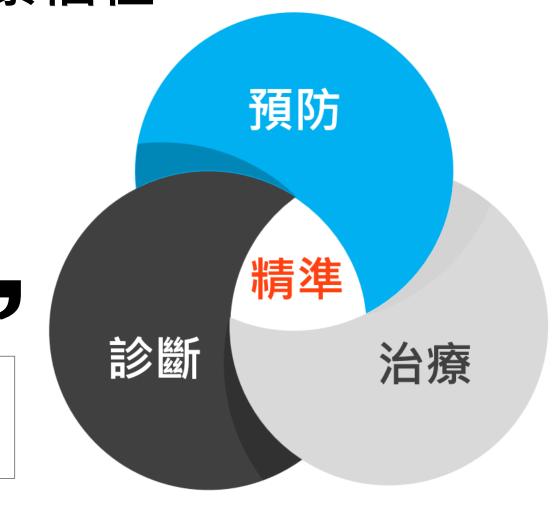
舉例: 以2022新生兒13.9萬人為例,若每個孕 婦皆做SMA產檢,花費約3.4億,可有效預防 新的SMA個案誕生,進而省下健保給付SMA用 藥治療30億成本。

相當於減少罕病專款近1/3支出,將資源留用 給已患病或更需要的民眾。

✓彰化縣已於2023年7月4日啟動SMA補助

讓醫療資源 更有效配置

3億 vs 30億



從預防、疾病診斷到治療 訊聯基因呼應國家政策,擴展精準健康

NGS預計明年納健保給付



台灣精準醫療產業協會(PMIA)榮譽理事長李鍾熙(右一)、現任理事長暨訊聯生技董事長蔡政憲(右二),以及健保署署長 石崇良(右三),偕同各國專家進行「Clinical Impacts of Precision Health」論壇,共商台灣精準健康發展。此活動由 國衛院司徒惠康院長開場(左二)、蔡世峯傑出研究員任致詞嘉賓(左一)。

- 強化精準醫療正確用藥
- 整合醫療資訊,結合AI判讀, 強化癌症治療成效
- 健保給付希望能達到:
 - ① 鼓勵創新(服務或藥物等)
 - ② 病人參與 (例如: SMA一年要追蹤三次&追蹤十年)
 - ③ 符合Cost-effective
 - ④ 建立一個Eco-system





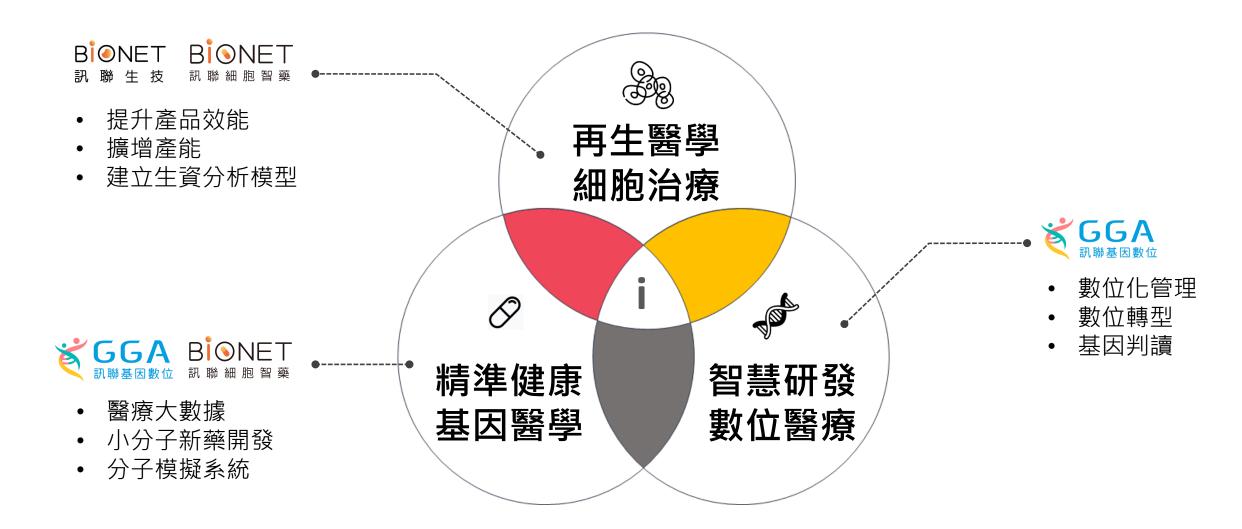








智慧研發 對內產生集團核心能力之綜效



智慧研發對外服務四大前瞻性領域

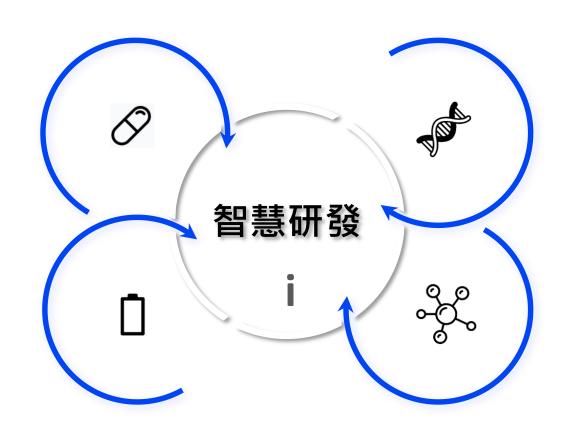
01 生技醫藥

清冠一號/OA胜肽設計等

- 蛋白質新藥開發
- AI小分子新藥設計
- 合規系統
- 基因分析系統 (CLC)

02 節能減碳

- ESG減碳製程優化
- 鋰電池設計



03 醫療大數據

- 臨床報告系統
- 疾病診斷系統
- 變異位點遺傳疾病
- 基因分析系統

04 材料化工

- 5G材料開發
- 電子實驗紀錄簿

Focus

再生醫學·精準健康·智慧研發 3大核心能力綜效

- → 智慧研發對內產生綜效,對外服務4大領域
- 3 ─ 第 3 家公司(訊聯細胞智藥)IPO
- 6─ 外泌體CDMO前進6大海外市場
- SMA產前檢測目標 9 成滲透率

Thanks for your attention!

讓我們用生技與數位的力量,

創造更美好的生命品質!

